

PALESTRA DI VENDITA [®]

TRAINING ON THE STORE

NOW! RETAIL SPECIALIST



now!
retail specialist
more. for YOUR customer

ABOUT NOW! RETAIL SPECIALIST



ABOUT THE COMPANY

NOW! RETAIL SPECIALIST

NOW! Retail Specialist nasce a Torino nel 2013 con lo scopo di **SUPPORTARE LE RETI COMMERCIALI** nei progetti di organizzazione e sviluppo.

La nostra attitudine **NASCE SUL CAMPO**, attraverso 20 anni di esperienze vissute all'interno di importanti realtà commerciali.

Le **COMPETENZE DI RETAIL MARKETING** derivano dal nostro percorso consulenziale: abbiamo contribuito alla realizzazione di importanti progetti retail, supportando player nazionali e internazionali.

La nostra storia professionale ci insegna che la strategia è nulla se non è sostenuta dall'esperienza sul campo.

PER QUESTO SIAMO SPECIALISTI.

COLLABORIAMO CON:

GRUPPO LACTALIS ITALIA | GRUPPO LACTALIS SUISSE | POMPADOUR TEE |
PETER'S TEAHOUSE | BALDININI | TEMPUR | FLUNCH | THUN
| GRUPPO ZUCCHI BASSETTI | SELF ITALIA |



IL FORMAT

La **PALESTRA DI VENDITA**, è un innovativo metodo formativo dedicato ai team di vendita delle reti commerciali.

L'ATTIVITÀ VIENE SVOLTA DIRETTAMENTE NEI PUNTI VENDITA o nei setting di lavoro quotidiano, senza dover ricorrere strutture formative attrezzate con aule didattiche.

Questa metodologia permette di **allenare le persone nel cuore del mestiere**.



CARATTERISTICHE

PALESTRA DI VENDITA ha l'obiettivo di far allenare i venditori attraverso la simulazione di casi quotidiani.

PALESTRA DI VENDITA E':

- **PRATICA** perché applicabile direttamente nell'ambiente di lavoro e adattabile alle esigenze organizzative;
- **DINAMICA** perché si affrontano casi di vendita reali;
- **COINVOLGENTE** perché rende attivi i partecipanti attraverso simulazioni e role play.



METODOLOGIA

L'attività viene animata da NOW! Specialist Trainer: persone competenti perché con un background di vendita di almeno 10 anni e con esperienza consolidata nella formazione.

LA PALESTRA DI VENDITA NON è un semplice trasferimento di concetti teorici.

LA NOSTRA PALESTRA DI VENDITA è un'esperienza formativa pratica e orientata a fare vivere i momenti chiave della relazione tra VENDITORE e CLIENTE.

L'APPLICAZIONE è istantanea.

GLI OBIETTIVI SONO MONITORABILI:

FIDELIZZAZIONE E MIGLIORAMENTO DELLO SCONTRINO.



OBIETTIVI DI APPRENDIMENTO

SULLA BASE DEGLI ELEMENTI EMERSI IN FASE DI ANALISI DEI FABBISOGNI, IN COERENZA CON LE ESIGENZE DELL'AZIENDA, POSSONO ESSERE AFFRONTATE TEMATICHE CHIAVE DELLA VENDITA, COME AD ESEMPIO:

- COMPrensione DEI BISOGNI;
- PERSONALIZZAZIONE DELLA PROPOSTA;
- GESTIONE DELLE OBIEZIONI;
- UP SELLING;
- CROSS SELLING;
- FINALIZZAZIONE DELLA TRATTATIVA;
- COMUNICAZIONE ASSERTIVA;
- FIDELIZZAZIONE;
- E MOLTO ALTRO....



HAI ESIGENZE DIFFERENTI?

NOW! Retail Specialist offre soluzioni **100% CUSTOM**, basate su ogni esigenza specifica.

Anche il nostro **TRAINING IN MODALITÀ AULA FRONTALE** è caratterizzato da modalità, strumenti e attività grazie alle quali i partecipanti sono chiamati a mettersi in gioco e sono coinvolti costantemente.

Abbiamo inoltre sviluppato diversi corsi in modalita' **ESPERIENZIALE**



CUSTOM

Il nostro team di specialisti è a disposizione per rispondere al meglio ad ogni esigenza.

GUARDA ANCHE LE NOSTRE PROPOSTE FORMATIVE ESPERIENZIALI 2017

Consulta il sito www.nowretail.it per le proposte di formazione esperienziale.

Oppure scrivi a info@nowretail.it per ulteriori informazioni.



THE FLIGHT EXPERIENCE



ROMA | AEROPORTO LONARDO DA VINCI

Un'esperienza di formazione esclusiva e unica.

Un concetto metaforico PERFETTO per molteplici declinazioni sul business.



TEAM COOKING RESTAURANT

Un'esperienza di formazione appassionante e coinvolgente.

Il focus è la soddisfazione del cliente: dalla preparazione dei piatti al servizio in sala.



BUILD&SELL A CAR

Un'esperienza di formazione attiva e operativa.

La costruzione di un veicolo dotato di sistema frenante e sterzo. Realizzabile velocemente ed in molteplici location.



SUPPORTIAMO LE RETI COMMERCIALI NEI PROCESSI DI CABIAMENTO



TRAINING



CONSULENZA



ORGANIZZAZIONE



RICERCA E ANALISI

CONTACT&INFORMATION:

www.nowretail.it

info@nowretail.it

Tel: 011 1971631

Mob: +39 3472654450

Corso Vittorio Emanuele II N. 74 , TORINO



CERTIFICAZIONI



UNI EN ISO 9001:2008

Certificato n. 2221

PARTNER

