



www.nowretail.it

TRAINING ON THE STORE

PALESTRA DI VENDITA®



ABOUT THE COMPANY

NOW!RETAIL SPECIALIST

NOW! Retail Specialist nasce a Torino nel 2013 con lo scopo di **SUPPORTARE LE RETI COMMERCIALI** nei progetti di organizzazione e sviluppo.

La nostra attitudine **NASCE SUL CAMPO**, attraverso 20 anni di esperienze vissute all'interno di importanti realtà commerciali.

Le **COMPETENZE DI RETAIL MARKETING** derivano dal nostro percorso consulenziale: abbiamo contribuito alla realizzazione di importanti progetti retail, supportando player nazionali e internazionali.

La nostra storia professionale ci insegna che la strategia è nulla se non è sostenuta dall'esperienza sul campo.

PER QUESTO SIAMO SPECIALISTI!

COLLABORIAMO CON:

GRUPPO LACTALIS ITALIA | GRUPPO LACTALIS SUISSE | POMPADOUR TEE | PETER'S TEAHOUSE | BALDININI | ANTONY MORATO | TEMPUR | FLUNCH | THUN | FINDUS | GRUPPO ZUCCHI BASSETTI | SELF ITALIA | CREDIT SAFE | CONVERSE |



PALESTRA DI VENDITA

IL FORMAT



La **PALESTRA DI VENDITA**, è un innovativo metodo formativo dedicato ai team di vendita delle reti commerciali.

L'ATTIVITÀ VIENE SVOLTA DIRETTAMENTE NEI PUNTI VENDITA o nei setting di lavoro quotidiano, senza dover ricorrere a strutture formative attrezzate con aule didattiche.

Questa metodologia permette di **allenare le persone nel cuore del mestiere.**

I 
SELLING

LE CARATTERISTICHE

PALESTRA DI VENDITA ha l'obiettivo di far allenare i venditori attraverso la simulazione di casi quotidiani.

PALESTRA DI VENDITA È:

- **PRATICA** perché applicabile direttamente nell'ambiente di lavoro e adattabile alle esigenze organizzative;
- **DINAMICA** perché si affrontano casi di vendita reali;
- **COINVOLGENTE** perché rende attivi i partecipanti attraverso simulazioni e role play.



METODOLOGIA

L'attività viene animata da NOW! Specialist Trainer:
persone competenti perché con
un background di vendita di almeno 10 anni e con
esperienza consolidata nella formazione.

LA PALESTRA DI VENDITA NON è un semplice
trasferimento di concetti teorici.

LA NOSTRA PALESTRA DI VENDITA è un'esperienza
formativa pratica e orientata a fare vivere i momenti
chiave della relazione tra VENDITORE e CLIENTE.

L'APPLICAZIONE è istantanea

GLI OBIETTIVI SONO MONITORABILI:
FIDELIZZAZIONE E MIGLIORAMENTO DELLO
SCONTRINO.



GLI OBIETTIVI DI APPRENDIMENTO

Sulla base degli elementi emersi in fase di analisi dei fabbisogni, in coerenza con le esigenze dell'azienda, possono essere affrontate tematiche chiave della vendita, come ad esempio:

- **COMPRESIONE DEI BISOGNI;**
- **PERSONALIZZAZIONE DELLA PROPOSTA;**
- **GESTIONE DELLE OBIEZIONI;**
- **UP SELLING;**
- **CROSS SELLING;**
- **FINALIZZAZIONE DELLA TRATTATIVA;**
- **COMUNICAZIONE ASSERTIVA;**
- **FIDELIZZAZIONE;**
- **E MOLTO ALTRO....**

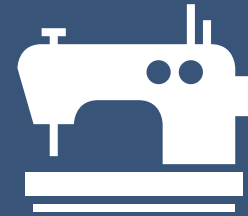


HAI ESIGENZE DIFFERENTI?

NOW! Retail Specialist offre soluzioni **100% CUSTOM**, basate su ogni esigenza specifica.

Anche il nostro **TRAINING IN MODALITÀ AULA FRONTALE** è caratterizzato da strumenti e attività grazie alle quali i partecipanti sono chiamati a mettersi in gioco e sono coinvolti costantemente.

Abbiamo inoltre sviluppato diversi corsi in modalità **ESPERIENZIALE**



CUSTOM

Il nostro team di specialisti è a disposizione per rispondere al meglio ad ogni esigenza.

ALTRE PROPOSTE FORMATIVE ESPERIENZIALI

Consulta il sito www.nowretail.it per ulteriori proposte di formazione esperienziale oppure contattaci all'indirizzo info@nowretail.it



BUILD&SELL A CAR

Un'esperienza di formazione attiva e operativa. La costruzione di un veicolo dotato di sistema frenante e sterzo. Realizzabile velocemente ed in molteplici location.



TEAM BUILDING
ONLINE/OFFLINE

MAKE YOUR SPOT

Un'attività di team building progettata per portare dietro alle quinte nella realizzazione di uno spot pubblicitario tutti i componenti del tuo team di lavoro. Disponibile anche in modalità a distanza grazie a SmarTeambuilding®, il primo team building interconnesso.



TEAM COOKING RESTAURANT

Un'esperienza di formazione appassionante e coinvolgente. Il focus è la soddisfazione del cliente: dalla preparazione dei piatti al servizio in sala.

DIGITAL ACADEMY

Scopri la nostra Digital Academy, una serie di prodotti digitali e aule virtuali formative!





SALES, PEOPLE & TEAM DEVELOPMENT

CONTACT&INFORMATION

www.nowretail.it

info@nowretail.it

Tel: 0111971631

Mob: +393472654450

Corso Vittorio Emanuele II N. 74 , TORINO



CERTIFICAZIONI



UNI EN ISO 9001:2015
certificato n. 2221

PARTNER

